



## **Voice sells!:: Die Macht der Stimme im Business (Dein Business)**

 **Download**

 **Online Lesen**

[Click here](#) if your download doesn't start automatically

# Voice sells!: Die Macht der Stimme im Business (Dein Business)

*Arno Fischbacher*

Voice sells!: Die Macht der Stimme im Business (Dein Business) Arno Fischbacher

 [Download Voice sells!: Die Macht der Stimme im Business \(De ...pdf](#)

 [Online lesen Voice sells!: Die Macht der Stimme im Business \(...pdf](#)

## **Downloaden und kostenlos lesen Voice sells!: Die Macht der Stimme im Business (Dein Business) Arno Fischbacher**

---

168 Seiten

Pressestimmen

Die Stimme als Erfolgsfaktor in Verhandlungen und Kundengesprächen

Kein Brioni-Anzug, kein Chanel-Kleid hilft Ihnen, wenn Sie im Konferenzsaal vor Kunden die Produktpalette Ihrer Firma überzeugend präsentieren müssen. Dann kommt es auf Ihre Ausstrahlung an, die maßgeblich von Ihrer Stimme geprägt wird, schreibt Arno Fischbacher in seinem Buch "Voice sells". Sein Stimmratgeber wendet sich vor allem an Verkäufer, die täglich im Live-Kundenkontakt oder per Telefon punkten müssen. Fischbacher schlägt dabei den "dramaturgischen Bogen über die fünf Phasen des Verkaufsgesprächs": Vom "Erstkontakt" über die "Präsentation", den "guten Dialog" und "Konfliktsituationen" bis zum erfolgreichen "Abschluss".

Nicht im Gehen reden

In jeder der Etappen gilt es, per Stimme und Stimmung für eine konstruktive und freundliche Atmosphäre zu sorgen. Fischbacher weiß, wie Sie selbst in angespannten Situationen oder beim Auftritt auf der großen Bühne souverän und besonnen sprechen. Das gelingt Ihnen, wenn Sie Ihre Nervosität vor den ersten Worten nicht ignorieren, sondern "so lange schweigen, bis Sie merken, dass innere Ruhe einkehrt. Grundsätzlich sollten Sie bei Vorträgen "im Stehen reden und im Gehen denken", um Ihrer Stimme die nötige Kraft und Entspannung zu ermöglichen.

Übungen und Tipps für den Kundendialog

Der Autor hat zahlreiche, alltagstaugliche Tipps dieser Art für alltägliche Verkaufssituationen parat. Alle lassen sich leicht umsetzen - auch ohne Spiegel-Übungen oder Korken-im-Mund-Artikulationsversuche. Schon der richtige, feste Stand im Meetingraum, das vorherige Dehnen im Auto können zur gewünschten Gelassenheit beitragen. Auch Rhetorik-Tipps, beispielsweise zum Gesprächsaufbau und zu Fragetechniken hat der Autor zusammengestellt. Gut: Die wichtigsten Übungen und Checklisten finden sich in komprimierter Form am Ende des Buches.

Management-Journal - Fazit: "Voice sells" ist ein umfassender und wichtiger Ratgeber für Verkäufer und Außendienstmitarbeiter, die selbst in stressigen Situationen Kurzatmigkeit oder Sprachlosigkeit unbedingt vermeiden wollen." (Oliver Ibelshäuser, [www.Managementbuch-Journal.de](http://www.Managementbuch-Journal.de)) Kurzbeschreibung

Voice sells - Ihre Stimme verkauft! Das gilt im wörtlichen Sinne in jedem Verkaufsgespräch und für jeden Verkäufer. Das gilt im übertragenen Sinne für jedermann, denn wir alle "verkaufen" tagtäglich unsere Ideen, Argumente und uns als Person. Stimme ist ein Schlüsselreiz in der Kommunikation. Sie entscheidet über Sympathie und Überzeugungskraft. Ein Vorstand mit piepsiger Stimme, ein nuschelnder Marketingchef? Undenkbar. Wenn die Stimme nicht stimmt, verpuffen die Worte ohne Wirkung.

Menschen führen mit ihrer Stimme. Sie verkaufen mittels Stimme. Arno Fischbacher ist spezialisiert darauf, Menschen in der Wirtschaft die Kraft ihrer Stimme erfahren zu lassen. Sein Ansatz ist effizient und ganzheitlich zugleich. Er setzt auf einfache, sofort umsetzbare Kurzübungen und Tools, um die eigene Stimme in jeder Phase von Gesprächen, Verhandlungen und Präsentationen zur Wirkung zu bringen. Zahlreiche Beispiele aus dem Unternehmensalltag machen das Gesagte erleb- und umsetzbar. Über den Autor und weitere Mitwirkende

Arno Fischbacher ist Wirtschafts-Stimmcoach, Schauspieler, gefragter Redner und Businesstrainer. Topunternehmen in Deutschland und Österreich, Führungskräfte und Medienmanager schätzen ihn als Experten für die unbewusste Macht der Stimme in Vertrieb, Führung und Kundenservice. Als Gründer und Vorstand von [www.stimme.at](http://www.stimme.at), dem europäischen Netzwerk der Stimmexperten, trägt Arno Fischbacher heute wesentlich zum gesellschaftlichen Bewusstsein für den Wirtschaftsfaktor Stimme bei. Seine langjährigen Erfahrungen als Schauspieler, Moderator und Führungskraft hat er zu einem modernen Trainingsansatz verdichtet, den er in "Voice sells" erstmals in Buchform präsentiert.

Download and Read Online Voice sells!: Die Macht der Stimme im Business (Dein Business) Arno  
Fischbacher #X7E0U642HAP

Lesen Sie Voice sells!: Die Macht der Stimme im Business (Dein Business) von Arno Fischbacher für online ebookVoice sells!: Die Macht der Stimme im Business (Dein Business) von Arno Fischbacher Kostenlose PDF d0wnl0ad, Hörbücher, Bücher zu lesen, gute Bücher zu lesen, billige Bücher, gute Bücher, Online-Bücher, Bücher online, Buchbesprechungen epub, Bücher lesen online, Bücher online zu lesen, Online-Bibliothek, greatbooks zu lesen, PDF Beste Bücher zu lesen, Top-Bücher zu lesen Voice sells!: Die Macht der Stimme im Business (Dein Business) von Arno Fischbacher Bücher online zu lesen. Online Voice sells!: Die Macht der Stimme im Business (Dein Business) von Arno Fischbacher ebook PDF herunterladenVoice sells!: Die Macht der Stimme im Business (Dein Business) von Arno Fischbacher DocVoice sells!: Die Macht der Stimme im Business (Dein Business) von Arno Fischbacher MobipocketVoice sells!: Die Macht der Stimme im Business (Dein Business) von Arno Fischbacher EPub